

Eficacia en Ventas

seminario promocional sobre la metodología

Sales Performance Assessmenttm



INSCRIPCIÓN

DIRIGIDO A:

- Directivos del Área Comercial
- Directivos del Área de RRHH

DURACIÓN:

- 8 horas lectivas

METODOLOGÍA:

SPA-Sales
Performance
Assessmenttm

OBJETIVOS

- ✓ Conocer las aplicaciones del **Sales Performance Assessmenttm** para la mejora de la Eficacia Comercial.
- ✓ Probar con una experiencia personal el alcance de la metodología y sus beneficios.

CONTENIDOS

- Fundamentos de la eficacia profesional del Vendedor
- El feedback como oportunidad de desarrollo y mejora profesional
- ¿Por qué fracasan algunos Vendedores? ¿Qué distingue a los Vendedores con mejor rendimiento?
- *Feedback* sobre El Perfil Personal de Ventas: **Sales Performance Assessmenttm**
- Patrones de Prácticas Eficaces en Ventas en diferentes contextos: El Perfil Estratégico en Ventas
- Cómo aplicar la metodología del **Sales Performance Assessmenttm**

FOCO EN:

- ▶ Las claves para mejorar los resultados de los Equipos de Venta.
- ▶ El comportamiento del Vendedor como fundamento de su eficacia.
- ▶ *Feedback* sobre el Perfil individualizado en **Sales Performance Assessmenttm**
- ▶ Las ventajas y desventajas de las patrones de comportamiento individuales y de equipo.
- ▶ Identificar patrones comportamiento arraigados en la cultura de la Empresa.
- ▶ Metodología para definir un Perfil Estratégico de actuación comercial.
- ▶ Beneficios de la aplicación en reorganización, activación e impulso de la Estrategia Comercial.
- ▶ Beneficios en *Assessment*, Selección y Desarrollo de Profesionales de la Venta.

EDICIÓN ESPECIAL DE PROMOCIÓN

Día: 26 de Noviembre de 2013

Lugar: MADRID

Horario:

✓ De 9,00 a 18,00 horas

Precio: 250 € + IVA por asistente.

★ Procedimiento

- Actividad Preliminar: Encuesta personalizada y Cuestionario de autodescubrimiento del Perfil Personal
- **Sales Performance Assessmenttm**
- Ejercicios prácticos "vivenciales"
- Personalización: Adaptado a las peculiaridades de cada Empresa

info@values-plus.com

91 326 61 92

www.values-plus.com

INSCRIPCIÓN

Values⁺
valores y Desarrollo